

多找個籃子放雞蛋

思維導圖

王明聖 著

分散風險

挖掘已有知識出來變現

盤點你本來就已經懂的知識
你不需要是專家，只要比別人多懂一些即可
教學是最容易進行的知識變現

從本來就會技能開始副業

你有什麼專長別人都會詢問你嗎？
副業先從已經會的技能，不用再學新的

先累積粉絲作為潛在客戶

有客戶你就能賣任何東西
先建臉書社團培養認同粉絲
粉絲會告訴你，他們想要產品性質

最怕推出產品根本沒人知道

創業、副業失敗第一原因就是有產品沒客戶
茫茫網路大海，誰會知道你推出產品

部落格免費又有效

部落格文章對網站搜尋排序有明顯幫助
用100篇文章作為基礎目標

YouTube能用來賺錢也能用來宣傳

當YouTube 若能有不錯流量可以靠廣告賺錢
YouTube 也是搜尋引擎可以拍影片當行銷
YouTube 也會推薦相關影片自動替你帶來曝光

Podcast 收聽人口高速成長

若沒趕上YouTube 早期就趕快搭上 Podcast 列車
Podcast 正在高速成長，頻道跟聽眾增加快

刪掉手機的IG/FB

社群媒體就是設計用來吸引你上癮
你不幫朋友按讚，朋友並不會消失
省下滑手機就省下驚人大量時間

善用零碎時間學習新知

開啟副業後有很多新知要持續學習
通勤時間正適合聽 Podcast 吸收知識

1000天從副業到主業

訂下計畫再加上強烈目標就能副業變主業
檢視財務支出調整消費習慣能更快達標

即使副業很賺錢也不一定要辭職

副業學得新知會幫助主業表現
你熱愛主業工作性質，跟副業帶來成就感不同
副業很賺錢讓你有選擇自由，辭職與否決定在手中

從知識與技能 找副業點子

先做行銷 再推產品

內容行銷

有效運用時間

從副業到主業

副業的意義

分散收入來源

只靠上班薪水唯一收入是巨大風險
並非你不努力，而是大環境黑天鵝來襲
即使熱愛工作仍需要不同收入來源

創造屬於自己賺錢資產

客戶因為你而購買產品或服務
你擁有這賺錢資產別人拿不走
持續經營這副業資產就會逐漸增值

上班是替老闆完成夢想

上班公司的大老闆這是他的企業/創業夢想
你去上班領薪水讓老闆得以風光完成夢想
你是小螺絲釘老闆換一顆同樣可以完成夢想

副業是下班之後完成自己夢想

每人都有夢想只是迫於生活暫時放下
下班之後的副業就是你夢想舞台的開始
不需辭職風險低又不影響生活，當然要去追求

在家就可以經營副業

在家透過網路經營副業賺錢絕對可行
電商跟廣告是網路賺錢主要方法
羊毛出在豬身上讓狗付錢，要顛覆賺錢思維

不要去做的副業

美食外送用時間換取收入只可短期為之
在飲料店、超商等當兼職店員，是又幫另一個老闆完成夢想

用網站建立副業資產

建立網站讓副業資產長期累積
臉書/IG並不屬於你，隨時可以被拿走
網站讓谷歌能搜尋到，品牌資產能持續增值

部落格是最簡單可開始的副業

零元就可以啟動，但可以做到億元等級
不需特別技能，人人都能開啟部落格分享各種主題
先挑好題目讓賺錢潛力大增

財富領域大家都想要賺錢

人人都對如何賺錢有興趣
理財、股市、投資這是長期熱門題目

健康才是最重要

要有健康才能享受財富
運動、飲食、保健、減重是各年齡層都關心

我們都想跟別人建好關係

人是社會性群居都想與人保持良好關係
愛情、友情、職場、婚姻、育兒是不敗主題

從你有興趣副業點子開始

本來就有興趣不如拿來發展副業
有興趣代表也累積了很多知識

靠熱情支撐下去

若只為賺錢撐不了多久
找出副業投入的熱情才能支撐

上班與副業

副業種類

網站與部落格

網路賺錢方向

從興趣與熱情 找副業點子

多重收入

